

EPPC Albania ricerca un **Head of Sales**, per un suo cliente, la più grande realtà in Europa dedicata ai Professionisti e alle Aziende della Sanità.

Le Responsabilità principali:

- Sviluppare e implementare la strategia di vendita per raggiungere e superare gli obiettivi di fatturato , attraverso un' analisi costante delle performance;
- Guidare, motivare e gestire il Team di vendite, assicurando lo sviluppo professionale ed il raggiungimento degli obiettivi individuali e di gruppo, con il supporto dei Manager Operativi;
- Identificare nuove opportunità di Business e progettare strategie per catturare mercati emergenti;
- Collaborare con il Dipartimento Marketing & Comunicazione per creare campagne efficaci che generino domanda e rafforzino il Brand;
- Gestire i rapporti con i clienti e partner più strategici per favorire la fidelizzazione ed il cross-selling;
- Responsabile della formazione e dell' aggiornamento dei tuoi collaboratori.

Requisiti richiesti:

- Laurea preferibilmente in discipline economiche e/o scientifiche;
- **Esperienza maturata nel ruolo in contesti strutturati e specializzati nella vendita di servizi** (preferibilmente del settore Healthcare);
- **Ottima conoscenza della lingua Italiana e buona conoscenza della lingua Inglese;**
- Eccellenti capacità di leadership e gestione del Team;
- Forte orientamento ai risultati ed esperienza in creazione e implementazione di strategie di vendita;
- Capacità di analisi, ottime doti relazionali e comunicative.

Cosa si Offre :

- Un ambiente di lavoro dinamico e stimolante;
- Opportunità di crescita e sviluppo professionale;
- Pacchetto retributivo di sicuro interesse.

Come applicare:

Per candidarti **invia il CV** seguendo il link: <https://aplikim.eppc.al>

Sarai contattato solo se il tuo CV sarà qualificato.

Con noi il vostro CV è sicuro e sarà trattato con la massima riservatezza.