

eppc kërkon një *SUPERVIZOR RAJONAL I SHITJES* për klientin e saj, i cili është një ndër kompanitë më të mëdha që operon në në sektorin e shitjeve me shumicë dhe pakicë.

#### Përgjegjësitë Kryesore:

- Menaxhimi i një zone të caktuar dhe i një numri agjentësh, që do të jenë në varësinë etij;
- Shitjet në klient të mëdhenj, zgjerimin e tregut dhe rritja e nivelit të shitjeve sipas objektivave;
- Ndjek porosinë në çdo hallkë deri në mbylljen e procesit të kontraktimit;
- Planifikimin dhe koordinimin e shitjeve sipas modelit /strategjisë së kompanisë;
- Bashkëpunon me Departamentin e Marketingut për implementimin e strategjive të duhura për arritjen e objektivave;
- Zhvillimin dhe ruajtja e marrëdhënieve me klientët;
- Përgatitja e raporteve të ndryshme sipas kërkesave nga eprori i drejtpërdrejtë;
- Të informohet në mënyrë të vazhdueshme mbi zhvillimet dhe ecurinë e tregut vendas.

#### Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Arsim i lartë Fakulteti Ekonomik;
- Përvojë e mëparshme jo më pak se 3 vjet në pozicione të ngjashme;
- Të zotërojë shumë mirë paketën MS Office;
- Njohuri të programeve financiare ( përbën avantazh)
- Të jetë person i shkathët, i motivuar;
- Aftësi shumë të mira organizative.

#### Të dhënat:

<b>Pozicioni:</b>	Supervisor Rajonal i Shitjeve;
<b>Vendndodhja:</b>	Tiranë;
<b>Orari:</b>	45 orë në javë;
<b>Udhëtime pune:</b>	Jo;
<b>Pagesa:</b>	Shumë e mirë;
<b>Kontrata:</b>	Sipas Kodit të Punës;
<b>Aplikimet mbyllen:</b>	24.05.2016.

#### Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail-it:

[recruitments@eppc.al](mailto:recruitments@eppc.al)

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen. Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.