

EPPC Albania kërkon një **Sales Advisor** për klientin e saj, kompani që operon në fushën e automobilave që prej vitit 2005.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Arritja e objektivave të shitjes;
2. Prezanton në mënyrë dinjitoze kompaninë si dhe markat që përfaqeson kompania në takimet me klientët që vizitojnë sallonin e automjeteve, me qëllim finalizimin në shitje;
3. Kontakton klientët të rinj potencialë, për t'i prezantuar automjetet e markës;
4. Organizon takime jashtë ambienteve të kompanisë për të prezantuar makinat tek klientët;
5. Ruan të dhënat e takimeve me klientët në menyrë elektronike;
6. Organizon Test Drive me klientët dhe prezanton makinën gjatë kryerjes së tij;
7. Zbaton me përpikmëri të gjitha standardet e Markës;
8. Harton raporte periodike për të dhëna që kërkohen nga Marka dhe nga Kompania;
9. Bashkëpunon me departamentin e Marketingut, për fushatat e Marketingut për Markën në bazë të buxheteve dhe mjeteve që kompania ka në dispozicion.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Të ketë njohuri në fushën e automobilave;
- Të jetë zotërues shumë i mirë i gjuhës Angleze dhe Italiane;
- Të jetë zotërues shumë i mirë i paketës MS Office;
- Aftësi të shkëlqyera komunikimi, negociimi dhe shitjeje;
- Të jetë i gatshëm për trajnime brenda dhe jashtë vendit;
- Të posedojë leje drejtimi;
- Eksperienca në këtë fushë përbën avantazh

Të dhënat:

Pozicioni:	Sales Advisor;
Vendndodhja:	Tiranë;
Orari:	40 orë;
Kontrata:	Sipas Kodit të Punës;
Aplikimet mbyllen:	23.07.2017.

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail^{it}:

recruitments@eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen. Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.