

Eppc Kosovo kërkon një Përfaqësues të Shitjeve për Kosovë për klientin e saj, i cili është kompani udhëheqëse në mbi 67 vende botërore, në prodhimin e materialeve të ndërtimit.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Përgjegjës i shitjes dhe zhvillimit të aktiviteteve të biznesit në Kosovë;
2. Monitoron tregun, nevojat e klientëve dhe ofertat e konkurrentëve;
3. Hartimi dhe zbatimi i një plani strategjik të shitjes që zgjeron bazën e klientëve të kompanisë dhe siguron praninë e saj të fortë në treg;
4. Kryen aktivitete shitjeje;
5. Bën propozime për modifikimin e politikave të çmimeve dhe politikave të biznesit nëse është e nevojshme për të arritur qëllimet strategjike;
6. Bashkëpunon në projektet e Marketingut të kompanisë (panaire, promovime, etj.);
7. Planifikon, përgatit dhe realizon evente promovuese;
8. Vlerëson tregun dhe raporton në lidhje me zhvillimet dhe ndryshimet e tij;
9. Raporton në mënyrë periodike tek drejtuesi i shitjeve.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare; (e preferueshme në Ekonomi, Biznes ose të ngjashme);
- Përvojë të mëparshme pune si **përfaqësues shitjesh**;
- Aftësi të shkëlqyera negociuese, komunikimi dhe shitjeje;
- Aftësi shumë të mira organizative dhe të ofroj zgjidhje të shpejtë dhe me cilësi për klientët;
- Të posedojë leje drejtimi dhe të ketë disponibilitet për të udhëtuar;
- Të jetë person energjik, i motivuar, miqësor dhe i/e aftë të punojë me saktësi nën presion.
- Të zotërojë shumë mirë gjuhën Angleze.

Të dhënat:

Pozicioni: Përfaqësues Shitjesh për Kosovë;
Vendndodhja: Prishtinë;
Kontrata: Sipas Ligjit të Punës;
Aplikimet mbyllen: 06.08.2018.

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke përmendur pozicionin **'Përfaqësues Shitjesh për Kosovë'** në adresën e e-mail^{it}:

kosovo@eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen. Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.