

EPPC Albania kërkon një **Menaxher Sektori (për dep e shitjeve)** për klientin e saj, përfaqësues ekskluziv i një prej prodhuesve ndërkombëtar më të mëdhenj në botë të sistemeve të trajtimit të ujit dhe produkteve të tij.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Menaxhon ciklin e shitjeve;
2. Ndërton dhe mban marrëdhënie me klientët nëpërmjet vizitave periodike duke identifikuar nevojat specifike të tyre, ofruar informacionin e duhur teknik rreth produkteve dhe duke ju rekomanduar zgjidhjet e nevojshme;
3. Identifikon klientë të rinj, vlerëson potencialin dhe nevojat e tyre si dhe hulumton dhe analizon opsionet e duhura të shitjes;
4. Bashkëpunon me departamentet e tjera me qëllim koordinimin dhe ofrimin e një shërbimi të shkëlqyer dhe në kohë tek klientët;
5. Përmirëson arritjet dhe kompetencat e stafit nëpërmjet transferimit të informacionit të nevojshëm teknik dhe procedural tek ta, mentorimit të tyre etj;
6. Raporton në mënyrë periodike tek CEO i kompanisë.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- **Eksperiencë e mëparshme në shitje në pozicione të ngjashme (kryesisht FMCG, retail, distribucion);**
- Te njoh mirë paketën MS Office (*kryesisht Word, Excel*);
- **Aftësi shumë të mira komunikimi, negocimi dhe menaxhimi stafi;**
- Të jetë i/e orientuar drejt marrëdhënieve me klientin;
- Të ketë leje drejtimi automjeti.

Të dhënat:

Pozicioni:	Menaxher Sektori (dep. i shitjeve);
Udhëtime pune:	Po, brenda vendit;
Raporton:	Administratori
Pagesa:	Ndër më të mirat në treg (<i>fikse + bonuse + makinë, etj</i>);
Kontrata:	Sipas Kodit të Punës;
Aplikimet mbyllen:	21.02.2019.

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke ndjekur linkun e mëposhtëm:

aplikim.eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.
Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.