

eppc Kosovë kërkon një *Executive Sales Representative* për klientin e saj, i cili është një ndër brand-et ndërkombëtare lider në industrinë e kujdesit shëndetësor.

Kandidati ideal duhet të ketë përvojë prezantuese profesionale dhe aftësi shitëse. Të jetë shumë korrekt, i organizuar dhe në gjendje që të krijoj dhe mbajë marrëdhënie shumë të mira biznesi.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Menaxhim i të gjithë ciklit të shitjeve;
2. Mirëmbajtja e marrëdhënieve me klientët ekzistues dhe gjenerimi i klientëve të rinj;
3. Zhvillimi dhe zbatimi i planit të punës në funksion të objektivave të kompanisë;
4. Raportime periodike tek CEO.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Përvojë në shitje, jo më pak se 3 vjet;
- Të njoh shumë mirë të gjuhës Angleze;
- Të ketë leje drejtimi automjeti;
- Të jetë mbi 25 vjeç;
- Te njoh MS Office (*Word, Excel, PowerPoint*);
- Të ketë njohuri në sektorin e kujdesit shëndetësor; (*e preferueshme*)
- Të ketë njohuri bazë mbi teknologjinë; (*e preferueshme*)
- Të jetë i organizuar dhe me iniciativë.

Të dhënat:

Pozicioni:	Executive Sales Representative;
Vendndodhja:	Prishtinë;
Orari:	40 orë;
Raporton tek:	CEO;
Udhëtime pune:	Po, brenda vendit;
Pagesa:	Shumë e mirë (<i>fikse + bonuse</i>);
Kontrata:	Sipas Kodit të Punës;
Aplikimet mbyllen:	29.01.2016

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail^{it}:

hr@credica.org

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.
Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.