

## B2B Sales Representative

TRAJNIME  
PUNËSIME  
KONSULENCË

**eppc**

eppc kërkon një *B2B Sales Representative* për klientin e saj, i cili është një ndër kompanitë me prestigjioze në sektorin e kujdesit shëndetësor.

### Përgjegjësitë Kryesore:

1. Prezantimi i produkteve&shërbimeve tek klientët ekzistues dhe potencial;
2. Menaxhimi i ciklit të shitjeve;
3. Identifikimi i klientëve të rinj, vendosja e kontakteve me ta & mirëmbajtja e klientëve ekzistues;
4. Raportime periodike për drejtuesit.

### Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Përvojë në shitje, jo më pak se 2 vjet; (*Eksperienca si B2B Sales përben avantazh*);
- Të zotërojë shkëlqyeshëm gjuhën Greke; (*domosdoshmëri*)
- Te njoh mirë MS Office (*Word, Excel, Power Point*);
- Të jetë mbi 25 vjeç;
- Të ketë leje drejtimi automjeti;
- Të jetë i gatshëm të udhëtojë brenda vendit.

### Të dhënat:

|                           |   |
|---------------------------|---|
| <b>Pozicioni:</b>         | B2B Sales Representative;                             |
| <b>Vendndodhja:</b>       | Tiranë;   |
| <b>Orari:</b>             | 40 orë;   |
| <b>Udhëtime pune:</b>     | Po, brenda vendit;                                    |
| <b>Pagesa:</b>            | Shumë e mirë ( <i>fikse + bonuse + makinë, etj</i> ); |
| <b>Kontrata:</b>          | Sipas Kodit të Punës;                                 |
| <b>Aplikimet mbyllen:</b> | 13.11.2015  |

### Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail<sup>it</sup>:

[recruitments@eppc.al](mailto:recruitments@eppc.al)

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.

Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.