

EPPC Albania kërkon një **Përfaqësues Rajonal Shitjesh (për Zonën e Jugut të Shqipërisë)** për klientin e saj, i cili është kompani lider në botë, në prodhimin e materialeve të ndërtimit.

## Përgjegjësitë Kryesore:

- Monitoron tregun, nevojat e klientëve dhe ofertat e konkurrentëve;
- Kryen aktivitete shitjeje;
- Bën propozime për modifikimin e politikave të çmimeve dhe politikave të biznesit nëse është e nevojshme për të arritur qëllimet strategjike;
- Bashkëpunon në projektet e Marketingut të kompanisë (panaire, promovime, etj.);
- Planifikon, përgatit dhe realizon evente promovuese;
- Vlerëson tregun dhe raporton në lidhje me zhvillimet dhe ndryshimet e tij;
- Raporton në mënyrë periodike tek drejtuesi i shitjeve.

## Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Të ketë arsim të lartë;
- **Të jetë rezident në Fier ose Vlorë;**
- Përvojë të mëparshme pune si përfaqësues shitjesh;
- Aftësi të mira negociuese, komunikuese dhe ndërpersonale;
- **Të posedojë leje drejtimi dhe të ketë disponibilitet për të udhëtuar;**
- Njohja e gjuhës Angleze përbën avantazh;
- Të jetë miqësor dhe energjik me fokus shërbimin ndaj klientit.

## Të dhënat:

<b>Pozicioni:</b>	Përfaqësues Rajonal Shitjesh (për Jugun e Shqipërisë) ;
<b>Vendndodhja:</b>	Tiranë;
<b>Raporton tek:</b>	Menaxheri i shitjeve;
<b>Pagesa:</b>	Shumë e mirë ( <i>fikse + bonuse+makinë</i> );
<b>Kontrata:</b>	Sipas Kodit të Punës;
<b>Aplikimet mbyllen:</b>	31.07.2018.

## Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail<sup>it</sup>:

[recruitments@eppc.al](mailto:recruitments@eppc.al)

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.  
Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.