# Specialist Shitje

eppc kërkon një ***Specialist shitje*** për klientin e saj, një kompani solide, dinamike dhe inovative, ndër kompanitë më me emër  në vend në fushën e veprimtarive ku operon, si: Ndriçues; Hidrosanitare, Elektrike, Hidraulike.

## Qëllimi kryesor i punës:

Puna e Specialistit të shitjes, konsiston në ofrimin e shkëlqyer të shërbimit ndaj klientëve, shitjen e produkteve dhe shërbimeve, ndjekjen e proçeseve të punës siç është e përcaktuar në udhëzimet e shitjeve dhe politikave të kompanisë, kryerjen e aktiviteteve të shitjes me qëllim përmbushjen e nevojave të klientit dhe arritjen e objektivave të paracaktura të shitjes.

## Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Eksperiencë të mëparshme në fushën e shitjeve *(eksperienca në Retail përbën avantazh*);
- Aftësi të shkëlqyera komunikimi dhe shitjeje;
- Paraqitje profesionale dhe të jetë i/e orientuar drejt shërbimit ndaj klientit dhe arritjes së objektivave;
- Të jetë person energjik, pozitiv dhe i/e motivuar (preferohet grupmosha 25-30 vjeç);
- I/e gatshme të punojë me turne për 7 ditë në javë;
- Njohuri të mira kompjuterike për prerjen e faturave dhe përpilimin e ofertave;

## Të dhënat:

| | |
|---|---|
| **Pozicioni:** | Specalist shitjeje; |
| **Vendndodhja:** | Tiranë; |
| **Orari:** | 48 orë në javë; |
| **Raporton tek:** | Manaxheri i dyqanit; |
| **Pagesa:** | Në varësi të aftësive të kandidatit/es; |
| **Kontrata:** | Sipas Kodit të Punës; |
| **Aplikimet mbyllen:** | 12 Prill 2017. |

## Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke ***përmendur pozicionin për të cilin aplikoni*** në adresën e e-mail-it: **recruitments@eppc.al**

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.