

EPPC Albania kërkon një **Business Sales Representative** për klientin e saj, i cili është një ndër kompanitë më të suksesshme në treg me fokus produktet promocionale, printimin dixhital, veshjet e punës dhe sigurinë në punë.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Identifikimi, rekrutimi dhe kontaktimi i klientëve të rinj nëpërmjet hulumtimeve dhe kërkimeve të vazhdueshme në treg;
2. Prezantimi dhe promovimi i produkteve tek klientët;
3. Analizimi i plotë i produkteve dhe rekomandimet e duhura tek klientët, me qëllim plotësimin në mënyrë efikase të nevojave dhe kërkesave të tyre;
4. Ndjekja me kujdes dhe përpikmëri e klientëve si dhe negocimi me ta për realizimin e procesit të shitjes;
5. Zhvillimi dhe zbatimi i planit të punës në funksion të planit të biznesit dhe objektivave të kompanisë.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Përvojë në **shitje jo më pak se 2 vjet (domosdoshmëri)**;
- **Të ketë iniciativë dhe të orientohet drejt rezultateve**;
- Të jetë i aftë të punojë në mënyrë të pavarur dhe brenda afateve;
- **Të ketë leje drejtimi automjeti**;
- Të zotërojë mirë MS Office.

Të dhënat:

Pozicioni:	Business Sales Representative;
Vendndodhja:	Autostradë;
Raporton tek:	Drejtori i Përgjithshëm;
Pagesa:	Shumë e mirë (<i>fikse + bonuse + makinë</i>);
Kontrata:	Sipas Kodit të Punës;
Aplikimet mbyllen:	7/10/2018.

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail^{it}:

tianda.nano@eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen. Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.