

EPPC Albania kërkon një **B2B Sales Representative** për klientin e saj, i cili është një ndër kompanitë më të suksesshme në treg që ofron zgjidhje për menaxhimin e shitjeve, marketingut, logjistikës dhe distribucionit për bizneset.

Një vështrim i përgjithshëm:

Kompania është në kërkim të një kandidati i cili duhet të ketë **eksperience në shitje B2B**.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Prezantimi dhe promovimi i shërbimeve/produkteve tek klientët;
2. Analizim dhe njohje e mirë e produkteve me qëllim ofrimin e rekomandimeve të duhura tek klientët në funksion të nevojave dhe kërkesave të tyre;
3. Mirëmbajtje e marrëdhënieve me klientët ekzistues dhe gjenerimi i rrjetit me klientë të rinj;
4. Zhvillimi dhe zbatimi i planit të punës në funksion të objektivave të kompanisë.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Përvojë në **shitje B2B (domosdoshmëri)**;
- Të ketë iniciativë, **të orientohet drejt rezultateve dhe i apasionuar pas shitjeve**;
- Të ketë leje drejtimi automjeti dhe disponibilitet për të udhëtuar brenda dhe jashtë vendit;
- Të zotëroj paketën MS Office .

Të dhënat:

Pozicioni:	B2B Sales Representative;
Vendndodhja:	Tiranë;
Raporton tek:	Drejtori i Përgjithshëm;
Pagesa:	Shumë e mirë (<i>fikse + bonuse</i>);
Kontrata:	Sipas Kodit të Punës;
Aplikimet mbyllen:	16.01.2018.

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail^{it}:

recruitments@eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.
Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.