

eppc kërkon *Agjent shitjesh në terren* për klientin e saj, kompani distributore në shitjen dhe shpërndarjen e kafesë në vend.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Vizita periodike tek klientët si dhe marrja dhe ekzekutimi i porosive;
2. Mirëmbajtja e klientëve ekzistues dhe zgjerimi me klientë të rinj;
3. Administrimi i proceseve që lidhen me shitjen;
4. Raportime periodike mbi rezultatet e shitjes.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Përvojë në shitje jo më pak se 2 vjet;
- Aftësi të mira komunikimi, prezantimi dhe shitjeje;
- Të zotëroj mirë paketën MS Office (*Word-Excel*);
- Të jetë person i përgjegjshëm dhe i motivuar;
- Të zotërojë patentë të klasit B dhe ti jap makinës.

Të dhënat:

Pozicioni:	Agjent shitjesh në terren;
Vendndodhja:	Tiranë;
Orari:	45 orë në javë;
Raporton:	Menaxheri i shitjeve;
Pagesa:	Konkuruese (<i>fikse + komisione</i>);
Aplikimet mbyllen:	22.01.2016

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail^{it}:

recruitments@eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.

Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.