

Eppc Albania kërkon një **Account Sales Representative** për klientin e saj kompani e suksesshme ndërkombëtare.

Përgjegjësitë Kryesore:

- Analizon dhe studion potencialin e tregut me qëllim identifikimin e klientëve të rinj;
- Mirëmban marrëdhëniet me klientët ekzistues duke ofruar suport të vazhdueshëm;
- Inicion procesin e shitjes nëpërmjet takimeve me klientë, prezantimit të BRAND-ve të produkteve dhe shërbimeve, identifikimit të nevojave të klientëve dhe ofrimit të zgjidhjeve;
- Negocion deri në mbyllje të kontratave me klientët;
- Rekomandon prurjet e reja të BRAND-ve sipas trendeve të momentit, duke ofruar tek klientët një gamë të zgjeruar zgjedhjesh dhe produktesh;
- Përgatit raporte duke përmbledhur dhe analizuar informacionin.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- **Përvojë e mëparshme në shitje B2B;**
- Të ketë **aftësi të mira komunikimi, prezantimi dhe etikë profesionale;**
- Të zotërojë MS Office, (*Word-Excel-PPT*);
- **Të zotërojë shumë mirë gjuhët Italiane dhe Angleze;**
- Të zotërojë **leje drejtimi të klasit B** dhe të ketë **disponibilitet për të udhëtuar.**

Të dhënat:

Pozicioni:	Account Sales Representative;
Vendndodhja:	Autostradë;
Orari:	40 orë;
Raporton tek:	Administratori;
Pagesa:	Shumë e mirë (<i>fikse + bonuse + makinë</i>);
Aplikimet mbyllen:	10.05.2018.

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail^{it}:

tianda.nano@eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.
Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.