

## Përfaqësues në terren për shitje me shumicë

eppc kërkon një *Përfaqësues në terren për shitje me shumicë* për klientin e saj, i cili operon në fushën e shitjeve të produkteve elektronike dhe elektroshtëpiake në vend.

### Një vështrim i përgjithshëm:

Kompania është në kërkim të një kandidati i cili duhet të ketë eksperiencë dhe aftësi në shitje me shumicë.

### Përgjegjësitë Kryesore:

1. Prezantimi dhe promovimi i produkteve tek klientët në terren;
2. Mirëmbajtja e klientëve ekzistues dhe zgjerimi me klientë të rinj;
3. Administrimi i proceseve që lidhen me shitjen;
4. Raportime periodike mbi rezultatet e shitjes.

### Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Përvojë në shitje jo më pak se 2 vjet (*Eksperienca si B2B Sales përben avantazh*);
- Aftësi të shkëlqyera komunikimi, negocimi dhe shitjeje;
- Të zotëroj mirë paketën MS Office (*Word-Excel*);
- Të ofroj zgjidhje të shpejtë dhe me cilësi për klientët;
- Të jetë person energjik dhe i motivuar;
- Të zotërojë patentë të klasit B.

### Të dhënat:

<b>Pozicioni:</b>	Përfaqësues në terren për shitje me shumicë;
<b>Vendndodhja:</b>	Tiranë;
<b>Orari:</b>	40 orë në javë;
<b>Raporton:</b>	Menaxheri i shitjeve me shumicë;
<b>Udhëtime pune:</b>	Po, brenda vendit;
<b>Pagesa:</b>	Shumë e mirë ( <i>fikse + bonuse</i> );
<b>Aplikimet mbyllen:</b>	5.12. 2014.

### Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail<sup>it</sup>:

[recruitments@eppc.al](mailto:recruitments@eppc.al)

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.

Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.